

Zelfstandig Area Agentschap Foodservice Zuid-Oost België & Noord-Oost België (Provincies Luik/Namen/Luxemburg) (Limburg-Antwerpen-Vlaams Brabant)

Anstelfood bv is een jong en dynamisch bedrijf dat is ontstaan uit, alsmede kan bogen op de basis van een jarenlang geclusterde kennis en ervaringen van diverse bedrijven uit de voedingsmiddelen industrie. Uit deze jarenlange ervaringen en kennisbundeling is de kracht ontstaan om producten te produceren van constant hoge kwaliteit in zowel kleinere alsmede grote volumes. In dit kader beschikt het bedrijf de mogelijkheid om op basis van maatwerk dan wel nog verder te ontwikkelen recepturen, half fabrikanten als wel kant en klaar producten te produceren voor meerdere soorten van bedrijven en instellingen.

Over de vacature

Area Agent voor Anstelfood ben je verantwoordelijk voor het op te stellen verkoopplan en het aanbrenge van gewenste focus vanuit strategische richting.

- Vanuit deze strategische richting ligt boven vermelde regio het accent in eerste instantie op eindverbruikers binnen de restauratieve horeca, hotellerie en bedrijfscatering.
- Je ziet het als een uitdaging, door het onderhouden van intensieve contacten, je marge en omzet uit te bouwen in de bovengenoemde kanalen waarbij je ondersteund wordt vanuit het Sales Support team.
- Als Area Agent krijg je de ruimte om je ondernemerschap te tonen.
- Je rapporteert direct aan de verkoopleider

Profiel

Sales gedreven ondernemer die op een gestructureerde wijze klanten vindt en verbindt

Functie-eisen

- HBO werk- en denkniveau, een relevante opleiding, Commerciële Economie of horecaopleiding op gelijkwaardig niveau.
- Ondernemer en organisator met goede communicatieve eigenschappen.
- Meerdere jaren commerciële werkervaring in de Belgische foodservice markt.
- Kennis van vleeswaren en convenience producten is een pre.
- Goede mondelinge en schriftelijke beheersing van het Frans en Nederlands is vereist, kennis van Duits is een sterke pre.
- Goede kennis van Microsoft Office.

Competenties

- Commercieel denken en handelen.
- Gedreven en resultaatgericht.
- Relatiebeheer en netwerken.
- Een energieke en no-nonsense mentaliteit.
- Accuraat.
- Samenwerken.

Aanbod

Anstelfood biedt een veelzijdige sales rol in een dynamische, en internationaal georiënteerd bedrijf dat volop in ontwikkeling is. De platte organisatie laat veel ruimte voor eigen initiatief. Daarbij horen een marktconforme, omzet gerelateerde verkoopvergoeding (in overeenstemming met achtergrond en ervaring)

Ben jij de Agent die Anstelfood zoekt?

Schrijf dan een korte motivatie samen met een recent cv waarom je denkt deze functie goed te kunnen

uitoefenen aan: p.douven@anstelfood.nl

